Wir suchen für unseren Jones Store in Salzburg eine/n

StoremanagerIn (Vollzeit)

Aufgaben
- fachkompetente und individuelle Kundenberatung
- Stammkundenpflege und Akquise
- selbstständiges, eigenverantwortliches und kreatives Arbeiten
- Warenmanagement und Visual Merchandising
- Teamleading und –building
- Personaleinsatzplanung
- Storemanagement
- Umsetzung von Unternehmenszielen
- Gestaltung saisonaler Events

Anforderungsprofil
- modebegeistert und stilsicher
- kommunikatives und überzeugendes Auftreten
- Freude am Umgang mit KundInnen
- Serviceorientierung und hohes Einfühlungsvermögen
- Flexibilität und Selbstständigkeit
- organisierte und zielführende Arbeitsweise
- einschlägige Berufserfahrung/Ausbildung oder motivierter Quereinstieg
- ausgezeichnete Deutschkenntnisse
- Führungsqualitäten

Wir bieten Ihnen
- ein abwechslungsreiches und verantwortungsvolles Aufgabengebiet
- kundenzentrierte und kreative Arbeit in gehobenem Ambiente
- fachkompetente Weiterbildung durch Seminare und begleitende Trainings
- persönliche Kollektionsschulungen unserer DesignerInnen
- ein dynamisches und freundschaftliches Arbeitsumfeld

Das marktkonforme Jahresbruttogehalt umfasst ein Jahresbruttogehalt von € 28.000 bis 32.000 je nach Berufserfahrung und einem leistungsbezogenen Prämiensystem.
Interesse? Wir freuen uns auf ihre aussagekräftige Bewerbung mit aktuellem Foto an:

irmgard.nabinger@jones.at

STELLENMARKT INLAND

ANGEBOTE

Allgemein/Vollzeit

Sie sind aufgeschlossen, kontaktfreudig und zeigen persönlichen Einsatz? Wir bieten Ihnen ein überdurchschnittliches Einkommen bis zu € 2800 durch Fixum und Provision, bei absolut seriöser Werbetätigkeit für Rettungsorganisationen. ☐ 06 64/ 3 11 19 70 www.hps-marketing.at

AUGENOPTIKER/IN für Beratung, Werkstatt und Refraktion gesucht Augenoptik Schauer, Hallein Altstadt office@augenoptikschauer.at

BAUER Hoftechnik GmbH stellt ein **MONTEUR/IN** für landw. Gebäude Gerne auch zum Anlernen, Bez. KV. Bewerbung bitte an Frau Bauer ☐ **+43/6 76/4 03 44 60**

Zum sofortigen Eintritt suchen wir eine(n) **Lebensmittelverkäufer(in).** 30 Std./Woche – Arbeitszeiten lt. Arbeitsplan. Erfahrung in der Gastronomie oder im Lebensmittelverkauf erwünscht. Interesse an Biolebensmitteln von Vorteil. Sie arbeiten gerne in einem motivierten Team, haben Spaß am Verkaufen und sind belastbar – dann freuen wir uns auf Ihre schriftliche Bewerbung: **Ökohof Feldinger,** Walserfeldstr. 13, 5071 Wals, email: e.feldinger@oekohof.at, ☐ 06 64/3 22 29 01

VERKÄUFER/IN für Souvenirgeschäft in Sbg. Altstadt gesucht; Vollzeit, € 1416,– brutto, ÜZ möglich ☐ 06 76/6 76 60 06, office@awpx.at

Auf morgen bauen.

ROHRDORFER TRANSPORTBETON

Die **ROHRDORFER Gruppe** ist ein überregional agierendes TOP-Industrieunternehmen in der Baustoffbranche mit über 1600 Mitarbeitern, welches sich mehrheitlich in Familienbesitz befindet. An mehr als 120 Standorten werden in Deutschland, Österreich, Ungarn und Südtirol neben Zement auch Transportbeton, Betonwaren und Betonfertigteile hergestellt sowie Sand und Kies gewonnen. Die Sparte Transportbeton zählt mit über 60 Standorten in Südbayern, Österreich sowie Südtirol zu den führenden Herstellern in ihrem Marktgebiet. Hauptsitz der Sparte ist Rohrdorf bei Rosenheim.

Für unsere **Standorte im Chiemgau und Salzburg** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Vertriebsmitarbeiter für Transportbeton und Fließestrich (m/w)

Gerne geben wir auch hochmotivierten Berufseinsteigern eine Chance.

Ihre Aufgaben:
- Vertrieb von Transportbeton und Fließestrich
- Kompetentes Beraten und Betreuen des bestehenden Kundenstammes
- Gewinnung von Neukunden und Ausbau des bestehenden Marktgebietes
- Technische Betreuung der Kunden in kooperativer Zusammenarbeit mit unserer Betontechnologie
- Kompetente Vertretung und Präsentation des Unternehmens

Ihr Profil:
- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung - Berufserfahrung im Baustoffsektor wünschenswert
- Sehr gute PC Kenntnisse (MS Office Paket)
- Führerscheinklasse B vorhanden
- Zuverlässigkeit und Flexibilität
- Zielorientierung und Kommunikationsstärke
- Selbständiges und ergebnisorientiertes Arbeiten
- Leidenschaft sowie Begeisterung für unsere Baustoffe

Wir bieten:
- Einen sicheren, modernen Arbeitsplatz in einem wachsenden innovativen Industrieunternehmen
- Eine interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Sehr gute Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Ein angenehmes Betriebsklima in einem positiven Arbeits- und Führungsumfeld
- Entlohnung nach KV Stein- und keramische Industrie mit Bereitschaft zur Überzahlung
- Firmenwagen

Haben wir Sie neugierig gemacht? Dann würden wir Sie gerne kennenlernen. Bitte senden Sie Ihre aussagefähigen und vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung vorzugsweise per E-Mail an **bewerbung@rohrdorfer.eu**.

Bei Fragen steht Ihnen **Herr Alexander Mangstl, Tel. +49 80 32/182-386,** gerne zur Verfügung.

www.rohrdorfer.eu

Wir sind ein mit Sitz in der Stadt Salzburg tätiges, mittelständiges gemeinnütziges Unternehmen und suchen im Zuge der Nachfolgeregelung eine/n

Geschäftsführer/in

Ihre Aufgaben:
- Eigenständige Führung im Rahmen der Vorgaben
- Vertretung nach außen
- Begleitung und Diskussion von strategischen Entscheidungen
- Auswahl, Führung und Motivation Ihrer Mitarbeiterinnen
- Budgetverantwortung (Erstellung sowie Kontrolle der Einhaltung)
- Qualitätssicherung
- Entwicklung von fachlichen Konzepten und Strategien

Ihr Profil:
- Abgeschlossenes Studium (Pädagogik, Psychologie, Jus, Soziale Arbeit)
- Idealerweise eine Sozialmanagementausbildung
- Erfahrung in der Führung und Entwicklung von Mitarbeiterinnen von mindestens 5 Jahren
- Betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Kommunikative, hochmotivierte, unterstützende Persönlichkeit

Wir bieten:
- Eine spannende und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem gesellschaftlich anerkannten und wichtigen Bereich mit Ausbaumöglichkeiten
- Hochmotivierte Mitarbeiter-/innen
- Ein stabiles, fachlich professionelles Team
- Etablierte Fort-/Weiterbildungs- und fachliche Reflexionsstrukturen
- Eine der verantwortlichen Tätigkeit entsprechende Entlohnung

Wenn Sie Interesse an dieser Herausforderung haben, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung bis 31. 10. 2016 unter Chiffre 138129 an SN.

In den vergangenen 20 Jahren haben sich Hölzl & Hubner Immobilien zu einem der renommiertesten Immobilienbüros in der Vermarktung von Gewerbeimmobilien entwickelt.

Wir suchen zur Unterstützung der Bereiche Immobilienvermarktung und Marketing eine/n jüngere/n

Immobilien-Assistent/in

Ihre Aufgaben:
- **Erstellung von Objektunterlagen**
- **Betreuung und Aktualisierung der Website und Internetplattformen**
- **Bearbeitung von Plänen und Bildern in Photoshop**
- **Abwicklung von Inseraten und Analysen**
- **Unterstützung des Verkaufsteams, Pflege der Kundenkartei, Korrespondenz, Telefon und Marketingaktivitäten**

Sie verfügen über eine kaufmännische oder immobilienspezifische Ausbildung, sind versiert im Umgang mit MS Office und Photoshop, haben Grundkenntnisse im Online-Marketing, perfekte Rechtschreibkenntnisse und bringen Kreativität mit.

Sie sind selbständiges und strukturiertes Arbeiten gewohnt. Einsatzbereitschaft, Teamgeist und Loyalität setzen wir voraus.

Wir bieten Ihnen eine eigenverantwortliche und abwechslungsreiche Tätigkeit mit Entfaltungspotential in einem modernen und dynamischen Unternehmen, attraktive Rahmenbedingungen und die Zusammenarbeit mit einem engagierten und erfolgreichen Team. Für die Position gilt ein Mindestentgelt von € 1.900,– brutto/Monat. Abhängig von Qualifikation und Berufserfahrung ist eine Überbezahlung vorgesehen.

Ihre schriftliche Bewerbung senden Sie bitte per E-Mail an Frau Holzleitner unter: office@hh-immo.at

HÖLZL HUBNER IMMOBILIEN
www.hh-immo.at

Innsbrucker Bundesstraße 85
A-5020 Salzburg
Tel: 0662 - 830043 • Fax: DW -5
E-Mail: office@hh-immo.at

Salzburger Nachrichten
DIE *INTERESSANTESTE* ZEITUNG ÖSTERREICHS

Neue Wege im Recruiting beschreiten

Darüber sprachen Patrick Cölle und Florian Staribacher von der firstbird GmbH im Rahmen eines Vortrags des Human Resources Business Clubs im WIFI Salzburg.

45 Gäste nahmen an der HRBC-Veranstaltung im WIFI Salzburg teil – Patrick Cölle (firstbird GmbH/im Bild rechts) stellte dabei gemeinsam mit seinem Kollegen Florian Staribacher aktuelle Entwicklungen im Recruiting vor. BILDER (2):SN/RANSMAYR

Der prachtvolle Seminarraum im Penthouse C des WIFI Salzburg bot die perfekte Kulisse für einen spannenden und bestens besuchten Vortrag, zu dem der HRBC am Dienstagabend einlud: Eröffnet wurde der Vortrag von Christoph Schreder, Vertriebsleiter des WIFI Salzburg, der die 45 Gäste begrüßte. Zu Gast waren diesmal Patrick Cölle und Florian Staribacher von der firstbird GmbH, die neue Wege im Recruiting vorstellten und dabei einige Best-Practice-Beispiele bemühten. Das in Wien ansässige digitale Mitarbeiterempfehlungsportal firstbird hat sich in den vergangenen Jahren erfolgreich am Markt etabliert.

„Wenn Mitarbeiter Empfehlungen aussprechen, hat das mehrere Vorteile: Zum einen wissen die angehenden Bewerber durch den Kontakt zum Mitarbeiter, worauf es im Unternehmen ankommt. Diese Bewerber sind qualifiziert und man spart sich viel Zeit, weil man nicht Hunderte Bewerbungen prüfen muss und viel früher fündig wird", erklärte Cölle, der im Idealfall auf Quoten aus der Praxis von fünf zu eins verwies.

Wichtig ist auch immer, denjenigen/diejenige, der/die erfolgreich empfiehlt, miteinzubinden. Er/Sie sollte nicht nur für sehr gute, eingestellte Mitarbeiter eine Prämie erhalten, sondern diese auch immer so früh wie möglich ausgezahlt bekommen. „Am besten einen Teil gleich bei der Einstellung." Nach einer Diskussionsrunde blieb bei einem Buffet und Getränken noch genügend Zeit zum Netzwerken.

HRBC – Human Resources Business Club
Karolingerstraße 40
5021 Salzburg
Tel.: +43 662/83 73-281
OFFICE@HRB-CLUB.AT
WWW.HRB-CLUB.AT

ANZEIGE